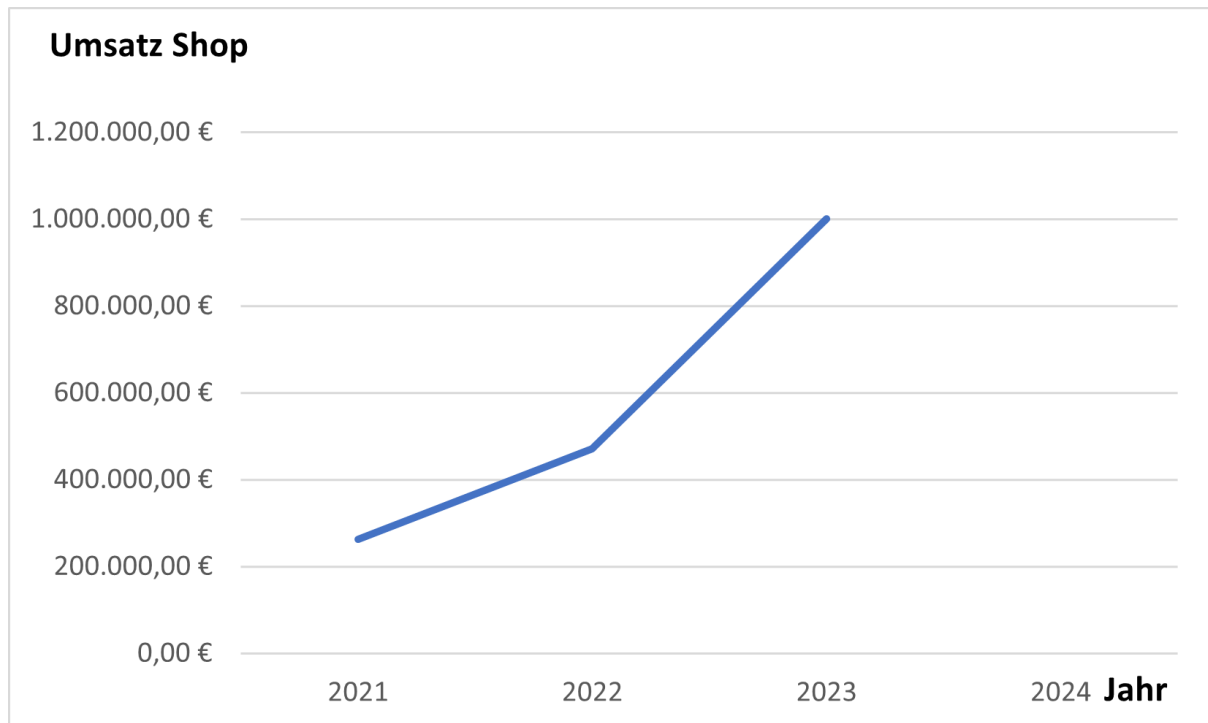


Vertrauen in unsere Produkte und Fachkompetenz durch Märkte bestätigt

Gebrüder Heyl Vertriebsgesellschaft strebt 2023 gleich mehrere Rekorde an

Wir können mit Beginn des Jahressendgeschäftes bereits Mitte Oktober 2023 eine sehr positive Bilanz vorwegnehmen. Mehr als 2100 Kunden haben in unsere Produkte und unsere Expertise ihr Vertrauen gesetzt. Damit ist sicher, dass wir in 2023 die höchste Kundenzahl in unserer Geschichte bis Jahresende erwarten werden.

Ebenso gesichert ist, dass unser Onlinehandel einen neuen Rekordwert erreicht und erstmals die eine Millionen Euro-Marke übertreffen wird. „Wir können feststellen, dass unsere Kunden mehr und mehr die attraktiven Vorteile unserer Shops erkennen, ohne auf den direkten Kontakt mit unserem Heyl-Team verzichten zu müssen!“, äußert sich der Geschäftsführer Marc Osterwald überzeugt.



Auch die neu „gelaunchten“ Marken und Produkte unseres Portfolios kommen gut bei den Kunden an. Hierbei dreht es sich um Heyl-Messtechnik ebenso wie z.B. um EMEC-Dosierpumpen. Auch das erste volle Geschäftsjahr der Markenvertretung des HORIBA Wasserportfolios im DACH-Raum kann als Erfolg bezeichnet werden.

„Wir sind allen Partnern und Kunden zu Dank verpflichtet und werden immer daran arbeiten das positive Miteinander zu fördern“, erklärt der Geschäftsführer Osterwald.

Weiterführend arbeiten wir intensiv daran die Themen Klinikprozess, AEMP-Lösungen, Geräte- und Instrumentensicherheit als auch qualifizierte Beratung für die Sterilisationsprozesse und Anlagentechnik operierender Bereiche nachhaltig auszubauen. Unsere einzigartige „ambulant clinical solutions“ wird in Kürze um eine weitere Untertischlösung erweitert werden. Die Fachleute des Hauses Heyl arbeiten bereits daran. „Wir werden auch 2024 auf der DOC, Nürnberg erneut nach 2023 mit einer Produktneuheit auftreten, betont Marc Osterwald.

